

今、組織が危ない。

社員が同じ方向を向くために・・・

「一致団結した最強組織の作り方」

特別 **体感** セミナー



ベンチャー企業としての創業、成長が一息ついた頃には「成長の壁」とも言うべき課題が立ち現れてきます。

- 「創業メンバーと新人の温度差が大きい」
- 「社内のセクショナリズムが目立ってきた」
- 「社員のモチベーションが低下している」
- 「仕事の仕方のレベルが低い、バラつきが大きい」
- 「社長の想いが伝わっていない」

こうしたことは何れも、組織の作り方に関する課題です。

勢いを持ってワンマンで引っ張ることも出来た創業期を終える時、ベンチャー企業が大きくなる上では必ず「組織の作り方」を一度は真剣に見直していく時期が訪れます。

本セミナーでは、組織心理学に裏付けられ、実践的なコンサルティングによって培われたアプローチで「最強組織」を育てる方法を体感頂きます。

- 使命感:「理念」を見直し「心から浸透」させる
- 連帯感:「チームワーク」を一新し、「風通しの良い風土」を作る
- 有能感:「共通言語」を用いて「仕事を科学」する

こうしたキーワードについては

- 「もううざりだ、耳にタコが出来るほど聞いている」
- 「うちの会社では取り組んでいる。そのように指示を出している」
- ・・・という方も多いことと思います。

それを「成果」につなげるための「方法」にこだわっていくのが本セミナーです。

現場では何が起きているのか。コンサルタントはどのような手法を用いて現場を革新するのか。その実践的な手法を体感頂きます。

Clients' Voice

今までに体感したことのないアプローチでした。自分の中に、こんな情熱が埋もれていたのかと驚いています。自分が「3つの誤解」そのままに囚われていたことを感じました。社員の表情も生き活きと変わり、業績も大きく伸びました。

JASDAQ 上場 サービス業 A社 社長

ワークショップの進め方に驚きました。単に「言って聞かせる」だけでは社員が変わらないと諦めていましたが、まさに「引き出す」ためのプロのアプローチを目の当たりにして、自分がやってきたことは何だったのだろうと思います。

大手自動車製造業 B社 企画部長

Facilitator



金 功勇

株式会社オーギャスト
代表取締役社長

松下電器産業、株式会社幕末(ベンチャー通信)副社長、株式会社テー・オー・ダブリューを経て、2004年、日本で唯一の社内イベントに特化したプランニング会社としてオーギャストを設立。

サーバントリーダーシップ認定コーチ。

山中 允

株式会社日本LCA

コンサルティング事業本部副部長

「人間らしさを経営に活かす」ことを哲学とする組織活性化における第一人者。支援先はプロ野球団、大手メーカーからサービス業まで多岐に渡る。





Introduction 最強組織とは何か

- 3人のレンガ職人
- なぜ「3人目」は生まれないのか
- 現場力を高める企業とは

Session 1 理念を「額縁」から出す6つのプロセス

- 6つのプロセスとは
- 「何度言い聞かせても伝わらない」のはなぜか
- 一瞬で理念が腑に落ちる方法とは

Session 2 チームワークを作り出す「場」の作り方

- 社員の間に見える壁を壊す
- 実例:社員の垣根を取り除くコミュニケーションの場
- 場をリードする管理者の育成とは

Session 3 共通言語

- 有能感を高める共通言語とは
- 言葉が思考に与える影響とは

Closing Session 事例検討・質疑応答

- プロジェクト事例の紹介
- 質疑応答・検討会

今、組織が危ない。

参加のお申込みは FAX もしくは WEB にて

本用紙をコピーし、下記番号へFAXを送りいただくか、WEBにてお申込みください。お申込み後、会場案内と受領証をお送りいたします。

FAX 03-5827-7439 http://dna.lca-j.co.jp

日時	東京会場 9月17日(水) 14:00~17:00(13:30開場) 東京駅徒歩5分
	参加料金 10,000円/社(税込・一社2名様まで)
貴社名	
所在地	
TEL	FAX
ご芳名①	部署・役職①
Eメール①	
ご芳名②	部署・役職②
Eメール②	



株式会社オージャスト

設立:2006年

事業内容:「イベントを通じて“感動=活気”を創造し続ける」をコンセプトとして、社内イベントを活用したモチベーション&ロイヤリティマネジメントを提供。日本では初めての社内イベントプランニング会社として話題を呼ぶ。



株式会社日本エル・シー・エー

設立:1964年/売上高:127億円(07年度連結) 東証2部上場

事業内容:企業経営全般にわたるコンサルティング事業。創業以来、10,000社以上に及ぶコンサルティング活動で蓄積してきたノウハウを活かし、業界を特化したコンサルティングを展開。コンサルティング事業本部は、住宅、自動車の業種特化及び、全業種に対しての教育・組織開発コンサルティングサービスを中心に展開。

【個人情報の取り扱いについて】本書は、これまで弊社個人情報利用目的についてご案内させていただきました皆様及び、広く一般的に公開されている情報より、弊社が対象とさせていただいた皆様へお送りさせていただきます。なお、個人情報に関するお問い合わせ、開示・訂正・利用停止・削除等のご請求については、下記「個人情報お客様相談窓口」までご連絡いただけますようお願い申し上げます。また、新たに頂きましたご氏名・ご住所等の個人情報につきましては、ご依頼いただきました事項のご連絡のために利用させていただくほか、弊社及び、弊社グループ会社が扱う、コンサルティングサービス/FCビジネス・新規事業提案サービス/セミナー・研修情報/弊社リサーチ業務におけるモニター協力依頼、その他の商品・サービスに関するご案内、及び弊社人材紹介サービスのご案内のために利用させていただきます。なお、業務の一部を委託先に委託し、当該委託先に対して必要な範囲で個人情報を預託する場合がありますが、弊社が定めた基準を満たす事業者のみを利用することとし、個人情報の取扱いに関する契約締結や適切な監督を行います。個人情報の取扱いに関する詳細は <http://www.lca-j.co.jp/privacy/> (個人情報保護方針) をご確認ください。 [文書番号 45-00056]

日本エル・シー・エー
個人情報お客様相談窓口
☎0120-936-998
受付時間帯
平日10:00~12:00 13:00~17:00