

ビッグバンSEOのご提案書

リスティング費用より画期的な広告をご提案

御社のサイト内検索結果 の結果ページが

Yahoo、Googleに登録される画期的なサービスです!

大きなウェブサイトの商品個別ページが検索エンジンから直接的にユーザーが訪れる



http://www.jokeygene.co.jp/

株式会社JokeyGene(ジョッキージーン) 〒160-0023 東京都新宿区西新宿4-3-12 渡辺西新宿ビル3F TEL:03-5333-3325 FAX:03-5333-3326



page3 ビッグバンSEOの仕事は?

page4 ビッグバンSEOの仕組みは?-1

page5 ビッグバンSEOの仕組みは?-2

page6 サービスを利用すると期待できる結果

page7 マッチングする業種

page8 ビッグバンSEO導入によるウェブサイトの価値向上

Page9 ご利用の流れ

page10 ご提供料金

page11 会社概要

| ビッグバンSEOの仕事は?

不動産関連サイト、ECサイト、求人サイト 音楽ダウンロードサイト などは多くの情報が存在するため管理上、 【サイト内検索】機能を設置するパターンが多い。

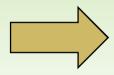
ユーザーが【サイト内検索】を利用し、検索された結果ページは動的ページで作られる。

before

サイト内検索

マンション 東京タワー見える

検索



<mark>検索結果のURLは動的ページ</mark> (不動産サイトであれば、物件一覧が表示される)

【動的ページの(不動産)例】

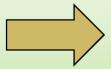
http://search-aaa.ip/search/abc/%A56%/%B8%/%C9%/%C89%/%D9%/%DA78%123?area=%123

after

サイト内検索

マンション 東京タワー見える

検索



検索結果のURLは静的ページに変身

(http://test.aaa.jp/search/芝公園/)

【当社のソリューションを利用すると以下のようなURLになります】

http://test.aaa.ip/search/芝公園/

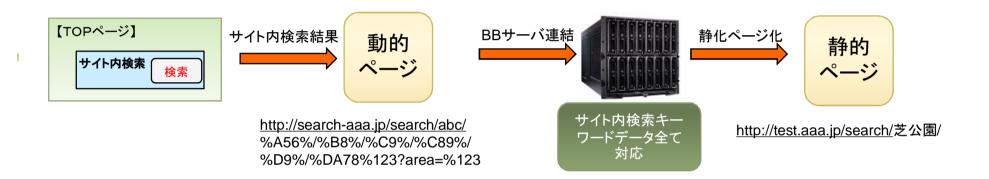
動的ページとは、asp や php、jsp、cgi等を利用して、ユーザーからアクセス要求があった時にデーターベースから情報を取得して生成されたページのこと。 また、動的ページのURLには&や?等のパラメーターを含んでおり、URLを見ることでそれが動的ページ、または静的ページ(.html や .htm 等)のどちらで あるかを見分ける事ができる。

静的ページとは、HTMLなどのファイルとして存在するページのこと。

静的ページは、動的ページに比べて検索エンジンのクローラーにクロールされやすく、そのためインデックスされやすく、 SEO対策の観点から動的ページより有利とされます。

○ LッグバンSEOの仕組みは? −1

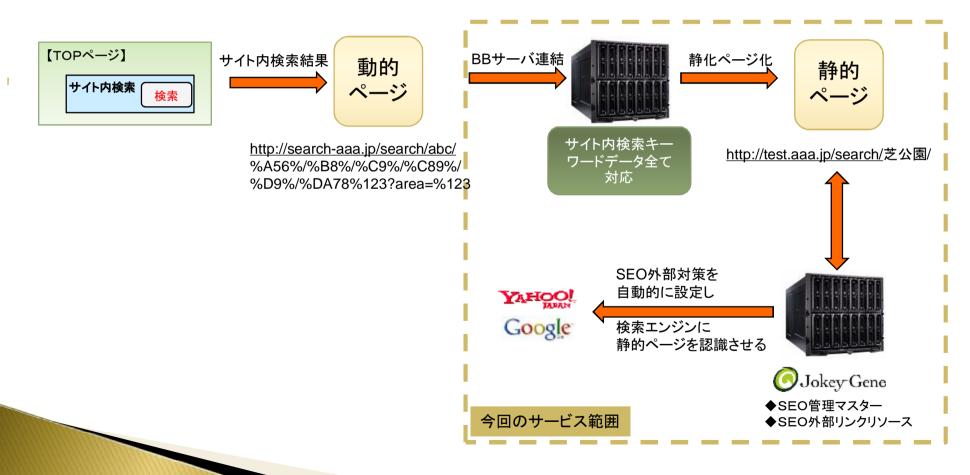
膨大なコンテンツ(不動産物件、求人情報、音楽データ・自動車・家電・書店・DVD・宿泊先・ショッピング)があるウェブサイトの場合 【<u>サイト内検索</u>】がユーザーのための存在します。サイト内検索結果の【**多くのキーワード】は検索エンジンに認識されて** おりませんが、【多くのサイト内検索キーワード】を直接検索エンジンから表示させ、サイトに訪問してもらうことが可能になります。





○ LッグバンSEOの仕組みは?-2

動的ページを静的化し、そのURLに対して、<u>当社の強みであるSEO外部リソースを自動的に被リンク設定し</u>検索エンジンに早期に認識させ、かつ検索エンジンに対し上位表示させることが当社の目標となります。



結論

- 1)検索エンジンが見つけられないサイト内検索キーワードを 検索エンジンから直接検索され、深い階層の商品を見つけてもらう事ができる! ⇒Amazonのようなサイトになります。
- 2)サイト構造(ツリー型)がより奥深くなりますので同業他社のウェブサイトより キーワードの量で競争力が強化されます!

⇒不動産サイトの場合「港区 マンション 1LDK 敷金O」などのような検索キーワードでサイトに訪問してもらうことはそのサイト構造上可能の場合もあるが

「マンション 東京タワー見える」などのMETAソース上に存在しないのキーワードまでは 検索エンジンから直接訪問してもらうことは難しいと思われるが、今回のサービスで可能となる。

3)さらに、静的ページが増えることにより、サイト全体のページ数(Index)が大量に増加し、トップページ自体のSEO効果もあります。

|マッチングする業種

1)不動産関連サイト

⇒「西新宿 1ルーム トイレ別」「敷金 礼金ゼロ 賃貸マンション 品川」⇒「メーカー名」「車種名」「グレード名」のようなキーワードを のようなキーワードを検索エンジンで検索した結果、物件情報を 直接的に訴求することが可能です。サイト自体のアクセス増、 問い合わせ増に伴い媒体価値を最大化することが可能となります。 また、リスティング広告予算を大幅に削れる可能性がございます。

2) 求人サイト

⇒「営業職」「企業名」のようなキーワードを検索エンジンで 検索した結果、その求人サイトの求人情報を 直接的に訴求することが可能です。 求人サイト自体のアクセス増、 エンドクライアント求人情報へアクセス増

に伴い求人広告予算の上昇、質の良い志望者を集められる 媒体となります。

3)音楽ダウンロードサイト

⇒「アーティスト名」「音楽ジャンル名」のようなキーワードを 検索エンジンで検索した結果、対象アーティストの視聴データ情報を 直接的に訴求することが可能です。

アーティスト名からの直接的な視聴データや情報収集、 ジャンル名を検索した際に見せるアーティストー覧情報など でそのサイトを利用する理由付けの要因を作れます。

4)中古自動車・新車サイト

検索エンジンで検索した結果、その自動車サイトの車両情報を 直接的に訴求することが可能です。サイト自体のアクセス増、 エンドクライアント出稿情報へアクセス増

に伴い媒体価値を最大化することが可能となります。

5) 家電量販店サイト

⇒「メーカー名」「商品カテゴリ名」「型番」のようなキーワードを 検索エンジンで検索した結果、そのサイトの商品詳細情報を 直接的に訴求することが可能です。サイト自体のアクセス増、 エンドクライアント出稿情報へのアクセス増

に伴い媒体価値を最大化することが可能となります。

6)書店・CD・DVD販売サイト

⇒「著者名」「書籍名」「書籍ジャンル名」のようなキーワードを 検索エンジンで検索した結果、そのサイトの商品詳細情報を 直接的に訴求することが可能です。サイト自体のアクセス増、 購買率UP増に伴い媒体価値を最大化することが可能となります。

7)旅行情報・宿泊サイト

⇒「旅行先名」「日帰り」「温泉名」のようなキーワードを 検索エンジンで検索した結果、そのサイトの商品詳細情報を 直接的に訴求することが可能です。サイト自体のアクセス増、 購買率UP増に伴い媒体価値を最大化することが可能となります。

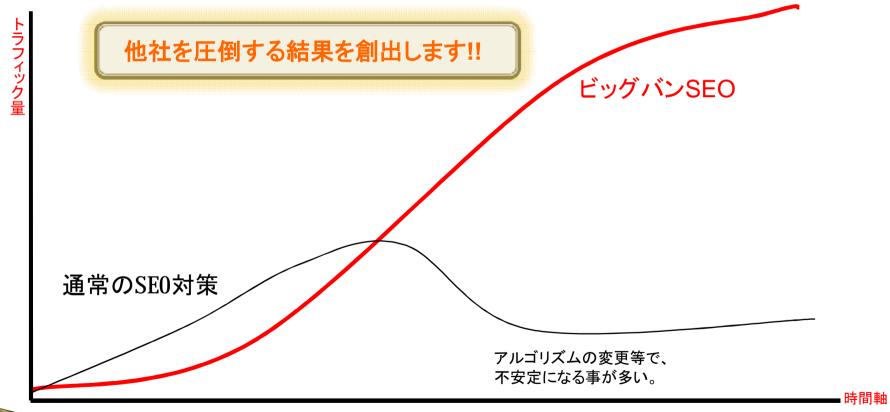
8) 通販ショッピングポータルサイト

⇒「商品ジャンル名」「商品固有名詞」のようなキーワードを 検索エンジンで検索した結果、そのサイトの商品詳細情報を 直接的に訴求することが可能です。サイト自体のアクセス増、 購買率UP増に伴い媒体価値を最大化することが可能となります。



」 ビッグバンSEO導入によるウェブサイトの価値向上

- 持続的にウェブサイトのコンテンツ量(検索エンジンから認識される)が増加します。
- ・同一コンテンツページ量が増加します。←検索エンジンに高評価
- ・作成されたページに対して、外部リンク対策を行うため、上位表示化



:【Index数増加&アクセス数の推移】予測





- ※1.システム導入前に、技術者との簡単な打ち合わせを行っていただきます。
- ※2.ビッグバンSEOで使用するURLを決定。
- ※3.クリック単価・上限予算を決定。
- ※4.毎月のクリック数をアクセス解析を利用して、算出。→請求
- ※5.契約更新時に、結果を見て 上限予算・クリック単価を決定。
- ◆月額費用は、毎月末締め翌月末払いです。
- ◆上限予算をオーバーした場合でも、コンテンツは削除されません。
- ◆契約終了すると、作成されたコンテンツは、全て削除されます。
- ◆契約更新時に、リスティング市況に応じて、クリック単価を決定します。



初期設定費用:1,000,000円~3,000,000円(税別)

(細かい打ち合わせを行い、納品するまでの費用です)

※1か月~2か月程度かかります。

【料金幅は、お申し込みするサイトの情報量に変動しますので詳しくは03-5333-3325(吉澤まで)】

クリック費用:@30円~(税込)

(自然検索結果で上位表示されクリックされてから課金発生します)

(基本的に各ページ毎同一料金で設定しますが、場合によってはジャンル毎に価格を

設定することも可能です)

<u>更に・・・・</u>

SEO本業である当社の被リンクリソースを無料にて提供します。 静的ページが増えるたびに当社システムで巡回し、最適な被リンクを提供し、 結果的にトップページ以外の個別ページにトラフィックが集まり、CVRが高くなります。



ジョキコ先生! 『 OSEOSE ##アフィリエイト





【会社概要】

社名 :株式会社JokeyGene(ジョッキージーン)

設立 :2006年10月10日

所在地 :東京都新宿区西新宿4-3-12

渡辺西新宿ビル3F

電話/FAX :03-5333-3325/03-5333-3326

事業内容 :PC-SEO、携帯-SEO、携帯アフィリエイト

資本金 :3.296万円

従業員数 : 21名(2009年10月現在)

役員 :須藤公貴・吉澤宏充・大野達也

監杳役 : 島谷涌敬

株主 :須藤公貴・吉澤宏充・大野達也

・従業員・株式会社シーエーモバイル

その他 :取締役会設置会社、監査役設置会社

:三菱UF.J信託銀行 証券代行

:みずほ銀行/三井住友銀行 取引銀行

> イーバンク銀行/三菱東京UFJ銀行 ジャパンネット銀行/西武信用金庫

巣鴨信用金庫

ビジョン

愉快さを世界に発信する企業

ミッション

当社は新しいことを先駆けて技術開発し

付加価値を創造する企業

バリュー

創造力

【経営理念】

仕事への取り組み

当社は、ステークホルダーに対して責任ある活動をしてまいり、 日頃から情熱を持って仕事に取り組むメンバーの集まりである。

牛産性

当社は、限られた経営資源の中で生産性の向上を常に考え、 最大の利益を生むメンバーの集まりである。

顧客滿足

当社は、お客様からのご意見、ご要望を真摯に受け止め、 顧客満足の向上を目指します。

取引

当社は、規律ある公正な取引を重視し、堅実な企業として活動してまいり ます。

働くメンバー

当社は、一緒に働くメンバーを第一に考え、 メンバーが幸せになれるような環境を提供するハッピー集団である。